

TẠP CHÍ NGƯỜI NGS - SỐ 2 | MARCH 2019

# hello spring

---



## du xuân thiên nguyên

Hành trình kết nối từ trái tim đến trái tim, mang tình yêu, niềm vui, sự sẻ chia đến với bà con và các em nhỏ mầm non bản Pha Luông, bản Suối Thín.

**Cô gái vàng**  
trong làng tuyến  
dụng

**Lên đỉnh!**

*Có một Pha Luông  
bồng bênh giữa biển  
mây trời*



*Điểm sáng NGS*

**EVENT CUỐI NĂM LỘNG LÃY**

Ngày 25/1/2019, lễ tổng kết năm Đinh Dậu, chào đón xuân mới Kỷ Hợi 2019 của NGS văn phòng Hà Nội với chủ đề “Ra Khơi” đã diễn ra thành công tốt đẹp. Đây vừa là cơ hội để các CBNV NGS thể hiện tài năng, vừa là dịp để các phòng ban quây quần đoàn tụ. Chương trình Tổng kết năm 2018 có hai điểm nhấn chính: Lễ vinh danh các cá nhân, tập thể có thành tích xuất sắc năm 2018 và Chương trình văn nghệ “NGS Talent Show”. Có thể nói, chương trình giống như lời tri ân, lời cảm ơn đến những cố gắng của các thành viên thời gian qua, tổng kết sau 1 năm hoạt động cũng như hướng đến năm mới Kỷ Hợi đầy hoài bão. Đây cũng là dịp để các thành viên trong Đại gia đình NGS ngồi lại bên nhau, thêm vào cuốn nhật ký NGS thật nhiều những niềm vui và mừng cho thành quả của năm 2018. Hòa chung không khí này, tất niên của NGS Hồ Chí Minh cũng diễn ra vô cùng ấm cúng.

**TÂN NIÊN HẢO HỨC - TRẦN NGẬP LÌ XÌ**

Đầu năm gắn liền với các cuộc gặp gỡ, du xuân, nhưng được hảo hức mong chờ nhất vẫn là ngày đầu tiên đi làm sau Tết: Sắc đỏ lì xì trên tay mỗi thành viên; nụ cười luôn tươi rói, lời chúc bay khắp văn phòng và các ly rượu xuân cũng luôn đầy đặn... Chính bởi thế nên dù ở văn phòng Hà Nội hay TP. Hồ Chí Minh, gương mặt ai cũng thấy tràn ngập niềm vui. Nhiều anh chị em còn hên hết phần người khác khi bốc thăm trúng lì xì cực giá trị đấy nhé!



**NGS NHẬN GIẢI ĐỐI TÁC KINH DOANH ĐIỆN TOÁN ĐÁM MÂY TỐT NHẤT CỦA SAP**

Ngày 07/03/2019, SAP Việt Nam tổ chức buổi gặp mặt đối tác thường niên tại Thành phố Hồ Chí Minh. Buổi gặp mặt có sự tham gia của Chủ tịch SAP Đông Nam Á - ông Claus Andresen, và đại diện lãnh đạo các đối tác của SAP tại Việt Nam. Với những thành tích đặc biệt năm 2018 trong lĩnh vực kinh doanh giải pháp SAP trên nền tảng điện toán đám mây (Cloud), SAP đã trao giải ‘Đối tác triển khai điện toán đám mây tốt nhất của SAP’ cho đại diện NGS. Thông qua giải thưởng này, rất nhiều nỗ lực của NGS trong việc phát triển các sản phẩm dịch vụ điện toán đám mây đã được ghi nhận. Việc mở rộng kinh doanh với thị trường Cloud là một trong các chiến lược chủ chốt của NGS triển khai từ đầu năm 2018 để NGS phát triển vượt bậc trong giai đoạn 2018 – 2020.



**NGS THAM GIA KHÓA ĐÀO TẠO CHUYÊN SÂU CỦA MICROSOFT – MS AZURE**

Diễn ra từ ngày 11/03/2019 đến 13/03/2019 tại Hồ Chí Minh, các chuyên gia công nghệ của NGS đã tham dự khóa đào tạo chuyên giao công nghệ đặc biệt về triển khai các giải pháp phần mềm của hãng SAP trên nền tảng điện toán đám mây của Microsoft – MS Azure. Khóa đào tạo này được Microsoft chủ trì tổ chức, SAP phối hợp cùng với các giảng viên là các chuyên gia cao cấp trên thế giới về sản phẩm SAP, Azure và chỉ dành cho các đối tác chiến lược của Microsoft tại khu vực Đông Nam Á. NGS được ưu tiên với số lượng tham gia nhiều nhất (06 người). Khóa học cho thấy cho thấy phát triển điện toán đám mây tại thị trường Việt Nam rất được các hãng quan tâm. Đây là cơ hội lớn cho NGS nâng cao năng lực và chiếm lĩnh thị phần điện toán đám mây trong tương lai.



## NGS tham gia hội nghị công nghệ cấp cao của Microsoft

Ngày 22/3 vừa qua, Hội nghị công nghệ cấp cao mang tên "Future Now Vietnam" của Microsoft đã diễn ra tại Hà Nội. Chương trình được tổ chức với mục đích mang đến cho các doanh nghiệp những trải nghiệm về các công nghệ và giải pháp giúp chuyển đổi tương lai của doanh nghiệp - Công nghệ Trí tuệ Nhân tạo (AI), Cloud, Data. NGS - đối tác của Microsoft đã tham gia hội nghị với bài giới thiệu về năng lực triển khai các giải pháp của SAP và Microsoft Azure và nhận được nhiều sự quan tâm từ các đơn vị tham dự.



Tiếp nối các hoạt động Microsoft đang tiến hành tại Việt Nam, hội nghị khẳng định vai trò quan trọng trong việc phát triển kinh doanh điện toán đám mây của SAP và Microsoft tại Việt Nam, đồng thời là cơ hội để NGS khẳng định và phát triển hơn nữa thương hiệu của mình. Ngày nay, công ty nào cũng cần ứng dụng phần mềm, và theo xu hướng gia tăng, mỗi tương tác sẽ đều là số hóa. Để thành công, NGS phải nhanh chóng trong việc ứng dụng công nghệ mới, đồng thời xây dựng khả năng số của riêng mình.



## NGS DU XUÂN THIÊN NGUYỄN

Đến hẹn lại lên, chương trình du xuân thiện nguyện năm 2019 vừa được tổ chức vào ngày 8-9/3 với điểm đến là xã Pha Luông - huyện Mộc Châu. Tại đây, Ban lãnh đạo NGS đã trao tặng quà và số tiền gần 40 triệu đồng cho các bé trường mầm non và các hộ nghèo. Đây là số tiền được quyên góp từ chính các cá nhân NGS. Chuyến đi không chỉ thể hiện tinh cảm tương thân tương ái của tập thể NGS mà còn tạo thành truyền thống tốt đẹp hàng năm. Cũng trong chuyến đi này, đoàn NGS đã kết hợp chinh phục đỉnh Pha Luông, khám phá vẻ đẹp nóc nhà của Mộc Châu với nhiều trải nghiệm thú vị.



## TEAMBUILDING KHỐI DOANH NGHIỆP HÀ NỘI

Ngày 30-31/3 vừa qua, khối Doanh nghiệp Hà Nội đã tổ chức thành công chương trình Teambuilding gắn kết đội ngũ để thúc đẩy tinh thần làm việc sau quý I, đồng thời giúp các CBNV rèn luyện thêm những kỹ năng mềm. Bên cạnh các trò chơi, chương trình còn tổ chức thi đấu dưới dạng cuộc đua kỳ thú mang nhiều nội dung hấp dẫn và thú vị. Với 60 thành viên, hoạt động lần này thực sự là món ăn tinh thần thú vị, gia tăng tình đoàn kết, giúp mỗi cá nhân bổ sung "vitamin vui vẻ" để tiếp tục hàng hái chiến đấu hoàn thành kế hoạch 2019.



# KHOẢNH KHẮC 8/3

8/3 văn phòng NGS có gì vui? Hơi bị nhiều bất ngờ đấy nhé!





# ĐÀO TẠO NỘI BỘ

Đào tạo nội bộ là câu chuyện chưa bao giờ hết HOT, bởi nhân sự thường xuyên tuyển thêm và nhu cầu nâng cao kỹ năng không bao giờ là đủ. Đây cũng là chính sách mà NGS đẩy mạnh nhằm đào tạo và giữ chân nhân tài. Trong quý 1 NGS đã tổ chức 02 buổi đào tạo hội nhập cho nhân viên mới, 01 khóa dành cho lãnh đạo quản lý trong 2 ngày và tổ chức khóa đào tạo Fresher. Khóa học này chạy trong 2 tháng, bắt đầu từ 18/3 vừa qua.

## TUYỂN DỤNG

Quý 1 ghi dấu ấn với 37 cánh thư mời nhận việc - tương đương 37 thành viên mới gia nhập vào đại gia đình NGS. Trong đó, khối Back-office chào đón 02 thành viên; khối Banking cũng mở rộng thêm 02 chỗ ngồi mới; Ban Công nghệ chiêu mộ thành công 02 nhân tài; ban Kinh doanh có 03 new members và khối Khối ENT HCM hợp tác thành công với 05 đồng đội nữa. Dẫn đầu về số lượng nhân sự tuyển dụng là khối ENT Hà Nội với 23 nhân viên, nhằm đáp ứng tối đa nhu cầu triển khai kinh doanh, phát triển các dự án mạnh mẽ trong năm 2019.

Theo kế hoạch, quý 2 năm 2019 dự kiến chào đón thêm hơn 60 thành viên nữa. Xem chừng văn phòng NGS cần gấp rút coi nới rồi đây!

“

*Doing what you like is freedom.*

*Liking what you do is happiness*



Bên cạnh khóa đào tạo hội nhập, khóa học dành cho Leadership đã góp phần tích lũy kiến thức, nâng cao năng lực quản lý - lãnh đạo cho đội ngũ leader của NGS. Riêng khóa đào tạo Fresher giải quyết nhu cầu về cung ứng nguồn nhân sự cho các dự án của khối Doanh nghiệp HN.

ĐIỂM SÁNG NGS

# HỆ THỐNG GIÁ TRỊ VĂN HÓA NGS

*Bạn đã biết???*

## LOGO NGS

- Tổng thể logo hình quả cầu thể hiện khát vọng hội nhập quốc tế, tiếp nhận và cung cấp các giải pháp công nghệ hàng đầu thế giới.
- Hình cầu cân đối cùng các nét đối xứng thể hiện sự hòa hợp và tôn trọng trong giá trị cốt lõi của NGS.
- Màu vàng: năng động, trẻ trung, tươi sáng, bền bỉ, khơi dậy sự nhiệt thành, thái độ tích cực, lạc quan, sự tin tưởng, trung thành.
- Màu xanh dương: niềm tin và khát vọng vươn xa, thể hiện sức mạnh trí tuệ, sự vững vàng, mang lại cảm giác an tâm.

## GIÁ TRỊ CỐT LÕI

### **TÂM - TÍN - TÔN, HÒA - CHUYÊN - SÁNG**

- **TÂM:** Tâm thành, Tâm đức, Tâm huyết
- **TÍN:** Tín nhiệm, Tín nghĩa, Uy tín
- **TÔN:** Tự tôn, Tôn trọng, Tôn vinh
- **HÒA:** Hòa hợp, Hòa nhã, Hải hòa
- **CHUYÊN:** Chuyên nghiệp, Chuyên môn, Chuyên cần
- **SÁNG:** Sáng tạo, Sáng kiến, Sáng suốt



**TRUSTED PARTNER, SMART SOLUTION**

**NGS: NEXT GENERATION  
SPECIALIST - CHUYÊN GIA  
THẾ HỆ MỚI**

## TÂM NHÌN VÀ SỨ MỆNH

### **- SỨ MỆNH:**

NGS là doanh nghiệp uy tín với khách hàng và đối tác; đem lại môi trường làm việc chuyên nghiệp, giúp nhân viên phát triển bản thân, yên tâm công tác; nỗ lực đóng góp và chung tay xây dựng cộng đồng, đất nước.

### **- TÂM NHÌN:**

NGS nỗ lực trở thành doanh nghiệp hàng đầu Việt Nam, cung cấp các giải pháp - dịch vụ thông minh; đem lại giá trị lớn và phù hợp nhất cho khách hàng.



# nhật ký dự án



## KHỞI ĐỘNG DỰ ÁN PVCFC-PM

Ngày 18/2/2019, dự án triển khai phần bảo hành bảo trì nhà máy cho Đạm Cà Mau (PVCFC) chính thức được kick-off, hiện đang trong giai đoạn xây dựng và thiết kế giải pháp.

## DỰ ÁN TECOMEN BI GẤP RÚT HOÀN THIỆN

Trong 3 tháng đầu năm dự án đã hoàn thành 80% lượng DEV báo cáo và đang trong giai đoạn ký hoàn thành tài liệu thiết kế báo cáo lãnh đạo BI. 3 tháng tiếp theo sẽ tiếp tục hoàn thành UAT và golive 28 báo cáo BI, dự kiến 28 báo cáo sẽ golive cuối tháng 4/2019.



## DỰ ÁN TÂN HOÀNG MINH: GẤP RÚT GIAI ĐOẠN 3

Dự án Tân Hoàng Minh đã chốt xong giai đoạn 2- Xây dựng và bàn giao tài liệu quy trình nghiệp vụ tương lai. Hiện nay, dự án đang ở giai đoạn 3 - Xây dựng và kiểm thử hệ thống nội bộ (trước khi KH kiểm thử hệ thống), dự kiến kéo dài đến hết tháng 6/2019



## DỰ ÁN TECOMEN ERP: HỖ TRỢ VẬN HÀNH

Dự án golive ngày 14/01 và đến hết 14/04 là kết thúc giai đoạn hỗ trợ vận hành. Trong giai đoạn này dự án đã hỗ trợ 530 issue, đóng kỳ được 2 tháng (tháng 1 và tháng 2). Trong 3 tháng tới, dự án sẽ chuyển sang giai đoạn AMS và hỗ trợ vận hành trong khoảng 1 năm.

## DỰ ÁN NGHI SƠN: NHỮNG CON SỐ ẤN TƯỢNG

Trong 3 tháng đầu năm, dự án đã tiếp nhận và phản hồi gần 800 ticket; xử lý được 740 ticket, trong đó xử lý được 87 lỗi hệ thống, 554 yêu cầu hỗ trợ và 99 yêu cầu thay đổi. Bên cạnh việc tiếp nhận các yêu cầu hỗ trợ, dự án cũng thực hiện 10 cải tiến hệ thống cho NSRP (mini project), trong đó 06 đang trong giai đoạn triển khai, 04 đang trong giai đoạn đề xuất giải pháp và kế hoạch triển khai. Hiện tại 06 mini project đều đang giữ được tiến độ.

15/03 vừa qua, dự án đã có buổi Kick Off mở rộng phạm vi công việc. Theo đó dự án sẽ nhận KT - Knowledge Transfer cho các phần mở rộng (hệ thống quản lý sản xuất MES; các hệ thống ứng dụng chung - Corporate Application; Tư vấn đánh giá hạ tầng (IT Operation)) trong quý tới. Quý tới dự án cũng tiếp tục xử lý các yêu cầu hỗ trợ và 09 các dự án cải tiến hệ thống.



# CÔ GÁI VÀNG TRONG LÀNG TUYỂN DỤNG

Chuyện phiếm lượm lặt giờ nghỉ trưa với Ms. Tâm Vũ



## Ms siêu nhân 9x

... với giải thưởng "Nhân viên xuất sắc nhất" 2018

Nếu bạn còn nhớ thì 168% là mức tăng trưởng về nhân sự của NGS năm ngoái. Từ 75 thành viên năm 2017, tính tới tháng 12 năm 2018, NGS có 201 CBNV. Con số này dự kiến tiếp tục tăng lên khoảng 450 người trong năm 2019. Cơ mà có phải cứ thích là tăng đâu! Không tìm được người thì kế hoạch dầu hay cũng chỉ nằm trên...bàn giấy. Vậy nên năm ngoái, không quá ngạc nhiên khi giải Nhân viên xuất sắc duy nhất của khối BO thuộc về Ms. Vũ Tâm - siêu nhân đùng ra cân hết chuyên mục "Nhân tìm đồng đội".

**PV:** Hi Tâm, dạo này lúc nào cũng thấy Tâm đi cùng ai đó, đa phần là các nam thanh niên trai trẻ và mỗi ngày lại... vài anh?

**Ms. Tâm:** À, dạo này NGS đang tuyển nhiều quá, đặc biệt là đội ngũ Fresher cho khối Doanh nghiệp Hà Nội. Mình đang chạy cho kịp chỉ tiêu tuyển người nên một ngày gặp gỡ hẹn hò cùng vài anh là chuyện bình thường!

**PV:** Các anh em năm nay có... khác năm ngoái không?

**Ms. Tâm:** Tất nhiên là khác chứ, mỗi người một vẻ. Mặc dù số lượng người tương đương năm ngoái nhưng chất lượng hơn hẳn đấy: yêu cầu cao hơn, kiến thức hơn và... kinh nghiệm hơn. Bản thân mình vì thế cũng cần tìm hiểu các anh kỹ hơn (cười).

WHO IS THIS???

LÝ LỊCH TRÍCH NGANG

- 9x đời đầu
- Thích uống trà sữa nhưng đọc báo thấy nói trà sữa gây ung thư nên quyết tâm không đọc báo nữa!
- Đang bật chế độ "rắc thính"





## Làm thế nào để "cân" hết?

**PV:** Sao Tâm siêu thế, chỉ cho tớ cách tiếp cận được thật nhiều trai tài gái sắc đi?

**Ms.Tâm:** Có gì đâu, trước khi đến tay mình thì các quản lý đã "nhằm" trước mình cần người như thế nào và đưa vào JD rồi, mình chỉ tìm người theo yêu cầu của các sếp thôi. À tất nhiên cũng có mẹo vặt, tí như nhờ anh em bạn bè trong công ty làm mối (thường cách này sẽ tìm được nhiều người phù hợp), hoặc cách khác là chịu khó... nằm vùng trong các Group Facebook! Có rất nhiều Group với nhiều lĩnh vực và đối tượng khác nhau, mình phải tinh ý tầm tía, thậm chí nằm vùng cả mấy năm trời đấy!

**PV:** Quan hệ rộng thế cơ à? Chậc... nhưng nhiều vị trí cần tuyển gấp thì sao?

**Ms.Tâm:** Thì áp lực chứ sao! Khó nhất của việc tuyển dụng là chạy theo yêu cầu của từng bộ phận, nhiều vị trí cần tuyển gấp hoặc phát sinh không theo kế hoạch. Lúc ấy mình phải ưu tiên "chạy chỉ tiêu" cái nào cần nhất trước. Khó quá thì phải tận dụng mọi mối quan hệ, mọi nguồn, thậm chí là "buôn" xuyên màn đêm với các hội nhóm tuyển dụng để cùng nhau "giao lưu" CV ứng viên (Cười). Nói không đùa chứ nghề tuyển dụng cũng giống như nhân viên kinh doanh vậy.

**PV:** Nghe có vẻ hay ho nhỉ, hay là sau bài phỏng vấn này mình cũng thử tìm người giúp công ty, biết đâu vừa được tiếng, lại vừa được nhận thưởng. Tâm cho tớ thêm bí quyết "hành nghề" nữa nhé!

**Ms.Tâm:** Quá tốt chứ sao, mình luôn mong nhận được những hỗ trợ như vậy. Bí quyết nữa thì, có vẻ như tìm được người là một cái duyên, và tìm người phù hợp nhất chứ không hẳn là cần người tốt nhất. Có vị trí mình tìm cả tháng trời chưa được nhưng chỉ một cú click chuột nhầm cũng có thể khiến mình sung sướng thốt lên: "Anh ấy/chị ấy đây rồi"! Người ta gọi là đúng người đúng thời điểm. Người làm tuyển dụng cũng cần tinh mắt để nhìn xem ứng viên có hợp với công việc và văn hóa công ty hay không, phải nhiệt tình tư vấn cho họ.

**PV:** Tưởng đơn giản mà cũng khoai ra phết nhỉ. Tâm hẳn ngày xưa nằm chắc kiến thức lắm?

**Ms.Tâm:** Ý trời, à không, tất cả lại là chữ "Duyên". Ngày trước mình học hệ thống thông tin cơ, xong làm sale marketing chứ không hề có ý định làm nhân sự. Sau một đợt hỗ trợ tay ngang thấy mình làm rất hợp nên... đổi gu luôn! Mình phải tự bổ sung các kiến thức về Nhân sự, nhưng quan trọng nhất vẫn là các bài học từ kinh nghiệm thực tế. Hiện giờ mình rất yêu thích công việc này và mong muốn yêu thêm cả công việc làm cơ chế, chính sách, chế độ...

**PV:** Tuyệt đấy! Lúc nào tớ sẽ cấp sách đến học hỏi thêm để rinh thưởng của công ty! À, duyên tuyển người là thế, còn tuyển chồng thì sao? Tâm đã tìm được ai để "nâng khăn sửa vái" hay chưa?

**Ms.Tâm (Cười rất tươi):** Chị em cùng phòng đang bảo nếu tháng này Tâm lừa đc ai đó cưới sẽ tặng hẳn một cây vàng :))) Mình chưa gặp dateline nào gấp rút đến thế, cũng cố gắng hoàn thành kế hoạch lắm đấy nhưng có vẻ bất khả thi :)))

**PV:** Cám ơn Tâm về buổi trò chuyện rất thú vị. Chúc Tâm năm nay giữ vững phong độ là nữ siêu nhân xuất sắc của khối BO, bảo vệ thành công "cúp xuất sắc" và sớm nhận được cây vàng nhé!



**"Mục đích của cuộc đời là một cuộc đời đầy mục đích"**



8-9 . MAR 2019

## DU XUÂN THIỆN NGUYỆN

Hành trình kết nối từ trái tim đến trái tim, mang tình yêu, niềm vui, sự sẻ chia đến với bà con và các em nhỏ mầm non bản Pha Luông & Suối Thín - Mộc Châu

## Cho đi là nhận lại nhiều hơn

BY MEOYEU

Ngày 8-9/3 vừa qua, chuyến xe thiện nguyện chở đầy tình yêu của NGS đã đến với bản Pha Luông - Mộc Châu, trao tặng 60 suất quà cho các bé mầm non trường Pha Luông, trường Suối Thín và 07 suất quà cho 07 hộ nghèo nhất bản Pha Luông. Đây là những món quà được quyên góp từ chính các thành viên của NGS.

Hành trình đến với Pha Luông được chúng tôi chuẩn bị trong vắn vẹn 1 tuần lễ. Đây là một trong những nơi nghèo nhất của huyện Mộc Châu, vị trí hiểm trở, đường giao thông chưa hoàn thiện. Bản nằm trọn trong khu vực rừng núi của khu bảo tồn Xuân Nha cách trung tâm huyện Mộc Châu 25 km và giáp nước bạn Lào nên điều kiện kinh tế, đời sống người dân đặc biệt khó khăn. Bản có 85 hộ gia đình trong đó 7 hộ đặc biệt nghèo và 40 trẻ mầm non, riêng bản Suối Thín có 20 cháu mầm non. Đường đi tới bản chỉ có thể di chuyển bằng xe máy, nhiều nơi phải đi bộ, người dân sống trong những ngôi nhà bằng gỗ thấp bé liêu xiêu, thiếu đồ dùng sinh hoạt và nhu yếu phẩm.



## Con số ý nghĩa

Tổng số tiền quyên góp từ nội bộ NGS

**34.460.000 VNĐ**

Số tiền trao cho 07 hộ nghèo bản Pha Luông

**14.000.000**

Tổng số tiền trao tặng cho 02 trường mầm non

**14.000.000 VNĐ**

Số tiền mua tặng nhu yếu phẩm

**10.000.000**



NHÌN ÁNH MẮT LẤP LÁNH NIỀM VUI CỦA CÁC BÉ, SỰ HÁO HỨC KHI NHẬN QUÀ, NỤ CƯỜI VÀ NIỀM MONG MỎI CỦA BÀ CON XUNG QUANH, CHÚNG TÔI THỰC SỰ THẤY HẠNH PHÚC VÌ ĐÃ TRỞ THÀNH CẦU NỐI ĐỂ YÊU THƯƠNG LAN TỎA TỪ TRÁI TIM ĐẾN NHỮNG TRÁI TIM.



## Pha Luông ngày một bớt nghèo

Pha Luông những năm gần đây đã và đang được nhà nước đầu tư ngày càng nhiều, đặc biệt là cơ sở vật chất liên quan đến giáo dục. Trường học đã khang trang hơn, có nhiều đồ chơi và sách vở, nhưng vẫn còn đó nhiều lắm những hộ nghèo, những em bé đi bộ 10km đến trường và tiền ăn hàng ngày hoàn toàn nhờ vào sự quyên góp của các thầy cô giáo. "Ở đây các bé không mất tiền học và ăn đâu, nhưng nhà nghèo quá, xa quá nên vẫn bỏ học như thường. Thầy cô phải đến tận nhà động viên mãi đấy".



Nghe tin đoàn NGS đến, bà con dân bản ở gần và các bé chờ đợi từ khá sớm. Có lẽ bởi thế nên khi nhìn thấy chúng tôi, gương mặt đứa nào cũng háo hức. Chúng mừng vui hơn hờ nhận quà bằng ánh mắt đầy tò mò thích thú. Có đứa mở ngay chiến tích ra... liên hoan, đứa kiên quyết vác bằng được cái túi to bằng cả nửa người về nhà để chia phần cho em bé. Có mặt tận nơi để cảm nhận không khí lúc ấy, nhìn các thầy cô chia lại từng bịch cá khô, từng tấm áo mà các NGS-er đã cẩn thận góp tặng, nhận lại từng cái bắt tay thật chặt của bà con, chợt thấy tâm hồn lâng lâng và bình yên đến lạ thường. Cảm ơn lắm những tấm lòng của các anh chị em NGS, để ngày hôm đó, chúng tôi được tận mắt nhìn thấy thế nào là hạnh phúc giản đơn - thứ niềm vui tỏa sáng bằng nụ cười dân bản Pha Luông.

VỚI TINH THẦN: "MỘT CÂY LÀM CHẴNG LÊN NON/ BA CÂY CHỤM LẠI LÊN HÒN NÚI CAO, SỰ ĐÓNG GÓP CỦA MỖI CÁ NHÂN, PHÒNG BAN TẠI NGS LÀ NGUỒN ĐỘNG VIÊN TO LỚN CHO CÁC EM NHỎ VÀ NHỮNG NGƯỜI DÂN XÃ CHIỀNG SƠN. CHÚNG TÔI TIN TƯỞNG RẰNG VỚI SỰ CHUNG TAY ẤY, CHÚNG TA CHẮC CHẮN SẼ MANG ĐẾN NIỀM VUI CHO NHIỀU CUỘC ĐỜI HƠN NỮA TRONG SUỐT HÀNH TRÌNH PHÁT TRIỂN CỦA NGS."

BY THUC LINH NGUYEN



HÀNH TRÌNH ĐẦY Ý NGHĨA CỦA NGS ĐÃ MỞ ĐẦU CHO NĂM 2019 VỚI NHIỀU CHUYẾN ĐI HƠN, NHIỀU HI VỌNG HƠN, VÀ CHẮC CHẮN RẰNG HÀNH TRÌNH ẤY SẼ VẪN CÒN TIẾP TỤC MỖI NĂM, BỞI LẼ TÌNH YÊU LUÔN TẠO NÊN NHỮNG SỨC MẠNH LỚN LAO, VÀ CHO ĐI CŨNG LÀ NHẬN LẠI,

# NGS VỚI THỊ TRƯỜNG ĐIỆN TOÁN Đám Mây VIỆT NAM

By: Bảo Anh - NGS I.T



## MỘT VÀI LƯU Ý:

THEO GARTNER, TỔ CHỨC NGHIÊN CỨU VÀ ĐÁNH GIÁ LỚN VÀ UY TÍN NHẤT VỀ CNTT TRÊN THẾ GIỚI THÌ HƠN 1.3 NGHÌN TỶ ĐÔ LA NGÂN SÁCH CHI TIÊU DÀNH CHO CNTT SẼ BỊ CHI PHỐI TRỰC TIẾP HOẶC GIÁN TIẾP BỞI SỰ CHUYỂN GIAO SANG CLOUD VÀO NĂM 2020. ĐÂY LÀ GIAI ĐOẠN CHUYỂN ĐỔI QUAN TRỌNG ĐỐI VỚI CÁC NHÀ CUNG CẤP CƠ SỞ HẠ TẦNG TRUYỀN THỐNG, KHI NGÀY CÀNG CÓ NHIỀU DOANH NGHIỆP CHUYỂN SANG SỬ DỤNG CLOUD. THEO MỘT NGHIÊN CỨU MỚI CỦA GARTNER, 28% NGÂN SÁCH TRONG THỊ TRƯỜNG CNTT DOANH NGHIỆP SẼ CHUYỂN SANG CLOUD VÀO NĂM 2022, TĂNG TỪ 10% SO VỚI NĂM 2018.

## Những số liệu biết nói

Trước năm 2018, sự chuyển dịch sang Cloud xảy ra chủ yếu đối với các phần mềm ứng dụng, đặc biệt trong phần mềm quản lý quan hệ khách hàng (CRM). Xu hướng này sẽ tiếp tục và mở rộng để bao gồm application software, bao gồm các bộ ứng dụng văn phòng, dịch vụ nội dung và dịch vụ cộng tác, đến hết năm 2022. Application software sẽ giữ tỷ lệ chuyển đổi Cloud cao nhất trong giai đoạn này.

Với Việt Nam, năm 2018 Việt Nam đứng thứ 14 trong bảng xếp hạng về độ phủ dịch vụ Cloud trên toàn thế giới. Theo số liệu thống kê, Việt Nam là nước có nhịp độ tăng chi tiêu cho điện toán đám mây trong giai đoạn 2010-2016 cao nhất (64,4%/năm), cao hơn hẳn mức bình quân của cả khối ASEAN (49,5%). Điều này cho thấy mô hình Cloud đang trở nên phổ biến và bắt đầu chiếm ưu thế hơn so với mô hình CNTT truyền thống tại Việt Nam.

**Table 1: Cloud Shift Proportion by Category**

	2018	2019	2020	2021	2022
System infrastructure	11%	13%	16%	19%	22%
Infrastructure software	13%	15%	17%	18%	20%
Application software	34%	36%	38%	39%	40%
Business process outsourcing	27%	28%	29%	29%	30%
<b>TOTAL</b>	<b>19%</b>	<b>21%</b>	<b>24%</b>	<b>26%</b>	<b>28%</b>

Source: Gartner (August 2018)

Con số chỉ tiêu dành cho điện toán đám mây tại Việt Nam cho thấy nhu cầu còn rất lớn cho lĩnh vực này trong tương lai bởi những lợi ích to lớn mà nó đem lại. Theo khảo sát và đánh giá của một nhà cung cấp dịch vụ điện toán trong nước, khi sử dụng dịch vụ Private Cloud, doanh nghiệp có thể tiết kiệm tới 40% chi phí đầu tư ban đầu, giảm từ 4 - 6 tuần triển khai và loại bỏ hoàn toàn chi phí nhân sự vận hành bảo trì hệ thống so với việc tự đầu tư tại doanh nghiệp.

## Bài toán với NGS

Một thị trường đầy tiềm năng và tính cạnh tranh còn rất thấp tại Việt Nam như vậy thì NGS sẽ làm gì? Câu trả lời chúng ta đứng trước cơ hội tăng trưởng và phát triển cực lớn khi tham gia vào thị trường này. Với năng lực hiện có của NGS, chúng ta chỉ cần tập trung và chú trọng khai thác các sản phẩm, dịch vụ đang là thế mạnh sẵn có trên nền tảng điện toán đám mây sẽ hoàn toàn chiếm lĩnh thị phần đáng kể cũng như tạo ra vị thế dẫn đầu trong lĩnh vực điện toán đám mây của mình đồng thời đem lại lợi ích lớn nhất cho khách hàng của NGS.

Để bắt đầu, người NGS cần hiểu điện toán đám mây là gì và chúng ta có những thế mạnh gì cần tập trung và chú trọng khai thác. Khái niệm điện toán đám mây được định nghĩa bằng nhiều cách nhưng có thể hiểu nôm na đó là người dùng thay vì phải tự đầu tư hạ tầng CNTT, bản quyền phần mềm ứng dụng một lần và ngay khi bắt đầu đầu để triển khai các giải pháp CNTT giải quyết các bài toán nghiệp vụ của mình thì đi thuê lại toàn bộ của đơn vị cung

cấp dịch vụ điện toán đám mây chuyên nghiệp khác dưới 03 dạng dịch vụ:

- Phần mềm như dịch vụ (Software As Service - SaaS): sử dụng phần mềm của đơn vị cung cấp dịch vụ điện toán đám mây và trả phí định kỳ theo số lượng người dùng khai thác phần mềm hoặc số lượng giao dịch nghiệp vụ phát sinh trong kỳ.

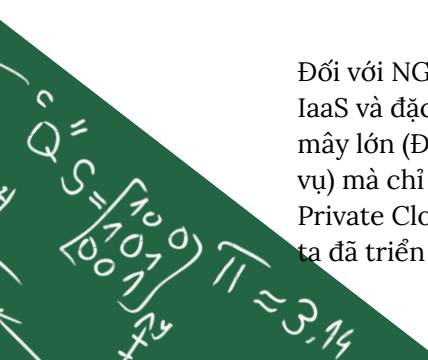
- Nền tảng phát triển CNTT như dịch vụ ( Platform As Service - PaaS): sử dụng các nền tảng công nghệ để phát triển các phần mềm ứng dụng của đơn vị cung cấp dịch vụ điện toán đám mây và trả phí định kỳ theo năng lực phục vụ của phần mềm ứng dụng hoặc số lượng giao dịch phát sinh trong kỳ.

- Hạ tầng CNTT như dịch vụ (Infrastructure As Service - IaaS): sử dụng hạ tầng công nghệ thông tin (máy chủ, lưu trữ, băng thông truy cập, sao lưu, an toàn bảo mật) của đơn vị cung cấp dịch vụ điện toán đám mây và trả phí định kỳ theo số lượng/năng lực hạ tầng CNTT sử dụng phát sinh trong kỳ.

*Đối với NGS, chúng ta có thể mạnh và sẽ tập trung vào hai loại dịch vụ điện toán đám mây là SaaS và IaaS*



Đối với NGS, chúng ta có thể mạnh và sẽ tập trung vào hai loại dịch vụ điện toán đám mây là SaaS và IaaS và đặc biệt phải nhấn mạnh đó là chúng ta không tham gia đầu tư môi trường điện toán đám mây lớn (Đầu tư Data Center và phối hợp với các hãng cung cấp giải pháp phần mềm lớn để bán dịch vụ) mà chỉ đầu tư môi trường điện toán đám mây nhỏ phục vụ khách hàng chuyên biệt (Thể loại Private Cloud hoặc Hybrid Cloud). Để dễ hiểu hơn ta sẽ xem các trường hợp cụ thể mà chính chúng ta đã triển khai trong thời gian qua.



### - Dịch vụ SaaS:

o Chúng ta là trung gian bán giải pháp SAP SuccessFactors cho hãng SAP tới người dùng tại Việt Nam và đây là một dịch vụ SaaS của SAP. Với loại hình kinh doanh này, chúng ta không chỉ được lợi khi bán lần đầu mà còn liên tục được lợi khi khách hàng đều đặn sử dụng và trả phí định kỳ cũng như mở rộng số lượng người sử dụng dịch vụ theo sự phát triển của khách hàng.

o Chúng ta cung cấp toàn bộ hạ tầng CNTT, giải pháp SAP ERP, hỗ trợ vận hành hàng ngày cho khách hàng sử dụng trên nền tảng hạ tầng CNTT của chúng ta (VINAKIP). Đây là một dịch vụ SaaS do chúng ta cung cấp cho khách hàng trên cơ sở kết hợp giữa hạ tầng CNTT, nguồn nhân lực vận hành của chúng ta và giải pháp phần mềm của hãng. Loại hình này được gọi là Private Cloud của NGS.

o Chúng ta là trung gian bán các giải pháp phần mềm văn phòng của Microsoft trên nền tảng điện toán đám mây - MS Office 365

### - Dịch vụ PaaS:

o Chúng ta là trung gian của Microsoft cho khách hàng thuê hạ tầng CNTT trên giải pháp điện toán đám mây của Microsoft đó là Microsoft Azure. Với lợi thế là đơn vị triển khai phần mềm cho khách hàng, kết hợp dịch vụ điện toán đám mây PaaS của các hãng trong nước (FPT, VDC, VIETTEL, ...) hoặc nước ngoài (MS Azure, Amazon, SAP HEC, ...) chúng ta tiến hành cung cấp đầy đủ luôn hạ tầng CNTT phục vụ triển khai dự án phần mềm cho khách hàng và đem lại lợi ích lớn nhất cho khách hàng của chúng ta.

o Tùy theo nhu cầu, chúng ta đã và sẽ mở rộng Data Center của NGS để tiếp tục cung cấp dịch vụ PaaS cho khách hàng khi khách hàng có những nhu cầu đặc biệt và chỉ chúng ta mới cung cấp được do khách hàng không chỉ cần dịch vụ PaaS của chúng ta mà còn phải đáp ứng các yêu cầu khác về tích hợp hệ thống, đối tác duy nhất, an toàn bảo mật thông tin.

Cuối cùng, chúng ta cũng cần phải biết và nắm chắc xu hướng dịch chuyển sang điện toán đám mây thay vì sử dụng các phương án đầu tư truyền thống tại Việt Nam là tất yếu và sẽ diễn ra rất nhanh chóng vì đặc điểm phần lớn các doanh nghiệp Việt Nam là doanh nghiệp vừa và nhỏ nên:

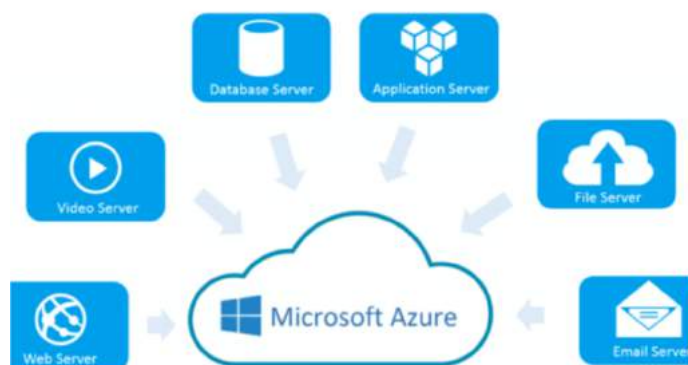
- Không đủ tài chính để đầu tư một lần hạ tầng CNTT và phần mềm ứng dụng cần thiết phục vụ vận hành và quản trị doanh nghiệp.

- Không đủ nguồn lực để vận hành hạ tầng CNTT hàng ngày và đảm bảo an toàn cho hệ thống CNTT khi gặp các rủi ro như động đất, cháy nổ, hỏng hóc trang thiết bị CNTT.

- Không đủ nguồn lực để hỗ trợ vận hành hệ thống ứng dụng CNTT đảm bảo hoạt động liên tục, thông suốt.

Và như vậy, các doanh nghiệp Việt Nam khi chuyển sang sử dụng điện toán đám mây sẽ tránh được tất cả các vấn đề trên. Khi doanh nghiệp có được rất nhiều lợi ích lớn khi sử dụng điện toán đám mây và không phải phân tâm quản lý hệ thống thông tin thì doanh nghiệp sẽ nhanh chóng phát triển và mở rộng khi chỉ tập trung vào hoạt động sản xuất kinh doanh chính của mình.

Không chỉ điện toán đám mây (Cloud Computing), cùng với xu hướng phát triển các giải pháp công nghệ của cuộc cách mạng công nghiệp 4.0 như Internet of Things (Internet Vạn vật), Bigdata (Phân tích và xử lý số liệu lớn) thì một xu hướng điện toán mới xuất hiện và cũng rất phù hợp với lĩnh vực kinh doanh chính của NGS hiện nay đó là Giải pháp Công nghệ Thông tin (IT Solutions) và Giải pháp Công nghiệp (Industrial Solutions).



NGS cũng cần chú trọng nghiên cứu và đầu tư vào xu hướng điện toán mới này vì thị trường của xu hướng này còn lớn hơn rất nhiều thị trường của điện toán đám mây. Tác giả sẽ tạm gọi đây là xu hướng 'điện toán ven mây'. Vậy điện toán ven mây là gì?, Ứng dụng ra sao?, Tiềm năng kinh doanh gì với NGS? Hẹn các bạn tại kỳ tiếp theo trong chuỗi bài thuộc Chuyên mục nghiên cứu thị trường của Tạp chí nội bộ NGS nhé!

# LÊN ĐỈNH...!

*CÓ MỘT PHA LUÔNG BỒNG BÈNH GIỮA BIỂN*

*MÂY TRỜI...*



## ĐỈNH CAO CỦA ĐAM MÊ

WRITTEN BY MEOYEU

Ở độ cao gần 2.000m, đỉnh Pha Luông - nóc nhà Mộc Châu là một điểm đến đầy hấp dẫn chỉ dành cho những ai có lòng quả cảm và đam mê khám phá thực sự. Từ đồn biên phòng ở chân lên tới đỉnh núi phải mất 3 - 4 tiếng đi bộ, trải thêm 6km đường rừng với nhiều đoạn dốc đứng hiểm trở, nhưng lên đến đỉnh rồi chỉ muốn thốt lên kinh ngạc và thỏa mãn: Hùng vĩ quá! Thỏa mãn quá! Xứng đáng bỏ ra từng ấy công sức và thời gian lắm chứ!

Còn gì tuyệt vời hơn nơi đỉnh núi chênh vênh, thu trọn vẻ đẹp của thiên nhiên giữa mây trời lồng gió vào tầm mắt. Đứng trên đỉnh núi, bạn sẽ dễ dàng quan sát được sự chuyển động không ngừng của những đám mây, tạo ra nhiều hình thù kỳ thú, thấy như lạc vào chốn tiên giữa biển mây trắng xóa bong bênh dưới chân mình. Khác với đường leo các đỉnh núi khác như Fansipan, Tà Chì Nhù, Pu Si Lung có đoạn leo cao có đoạn tụt dốc để phục hồi sức lực, Pha Luông hầu như chỉ có dốc, có cả một khu rừng nguyên sinh rộng lớn với hàng trăm cây cổ thụ 5-6 người ôm. Thế mới biết Pha Luông hùng vĩ đến mức nào.

### PHA LUÔNG TRONG "TÂY TIẾN"

Đỉnh Pha Luông từng nổi tiếng qua những áng thơ bất hủ của nhà thơ Quang Dũng:

"Dốc lên khúc khuỷu dốc thăm thẳm

Heo hút cồn mây súng ngửi trời  
Ngàn thước lên cao ngàn thước xuống

Nhà ai Pha Luông mưa xa khơi"

# KÍ SỰ ĐI ĐƯỜNG

Đường vào bản Pha Luông đang được hoàn thiện, ngày nổ mìn 2 lần vào các khung giờ sáng - tối, vì thế đợt này muốn "lên đỉnh" cũng có nhiều hạn chế, phải căn đúng thời gian đi và về lại bản trước 14h chiều, muộn hơn chút nữa là cấm đường. Với những kẻ tay ngang như chúng tôi, phương án chinh phục Pha Luông an toàn và nhanh chóng nhất là thuê thêm partner dẫn đường. Đi vào bản đã khó: những con đường đất nhỏ xíu kéo dài khoảng 10km, bụi mù, dốc thẳng đứng, nằm vắt vẻo từ quả núi này sang quả núi khác, xe lúc nào cũng bò số 1, có những đoạn phải hì hụi xuống dốc mới chịu đi, bên là vực, bên là vách núi - nhưng đường leo bộ còn khó hơn: vô cùng mất sức, hầu như không có đường bằng, nhiều đoạn phải bò bằng cả tứ chi và nguy hiểm. Ngoài 2 partner được thuê từ trước, chúng tôi đón thêm 1 vị khách không mời leo nhanh hơn bất cứ ai, đợi chúng tôi ở từng điểm nghỉ, nhanh chóng băng lên trước dẫn đường và thuộc từng góc ngách của Pha Luông: chú chó cực kỳ khôn ngoan với chiến tích đi đường rừng cả tuần của bà con dân bản.



Càng mất sức, càng khó khăn lại càng thỏa mãn khi đã đặt chân lên tới đỉnh cao. Chúng tôi cán đích sau gần 4h đồng hồ miệt mài với hàng chục lần dừng chân để...thở. Không thành viên nào bỏ cuộc giữa đường. Chú Bình u50 tưởng như không cố leo được vì chứng đau dạ dày đột nhiên tái phát cũng là người bút phá thần tốc ở chặng cuối cùng. Mọi khó khăn đều bị bỏ lại phía sau để cả đoàn hãnh diện ghi tên mình lên đỉnh.

Pha Luông còn có 1 tên gọi khác là "Núi Trâu" - nơi hẹn hò của những đôi nam nữ tìm hẹn trao duyên nhất là dịp tháng 3 hoa Hồng Trà nở rộ. Hôm ấy đoàn khá may mắn vì được chiêm ngưỡng cả biển mây dưới chân Pha Luông. Trên đường đi mây vờn tóc, mây sà vào cả bàn tay, bỗng bình như chốn tiên cảnh bỗng lại. Cả không gian rộng lớn với bầu trời bao la, núi rừng trùng điệp khiến những mệt nhọc của cả chặng đường tan biến hết, thay vào đó là cảm giác vui sướng, choáng ngợp đến tột cùng. Bốn mùa xuân-hạ-thu-đông lần lượt ghé thăm chỉ trong vùn vùn vài tiếng đồng hồ. Trên đỉnh, bạn dễ dàng nhận ra ranh giới giữa Việt Nam - Lào bởi khác biệt rất lớn về hệ thực vật: Phía bên lãnh thổ nước ta, khu rừng Xuân Nha rậm rạp xanh tốt còn bên nước bạn Lào là đồi cỏ bạt ngàn, màu xanh ngả vàng nhiều hơn. Trên đỉnh núi còn có một hòn đá lớn với vết khắc hình con rồng độc đáo mà không biết có tự bao giờ. Leo Pha Luông, check-in ở mỏm đá sống ảo cùng bạn bè, người mình yêu có lẽ là một trong những trải nghiệm ngọt ngào khó quên nhất trong đời.







## ĐI ĐỂ BIẾT YÊU HƠN

*CHƯA BAO GIỜ THẤY GẦN MÂY GẦN TRỜI ĐẾN VẬY. ĐẤT NƯỚC MÌNH ĐẸP BIẾT BAO NHIỀU!*



Không quá lời khi nói mỗi chuyến đi lại dạy ta những bài học tuyệt vời về tình yêu con người, yêu đất nước, yêu chính bản thân mình, là dopping cho những tháng ngày tất bật với công việc và cuộc sống nhiều căng thẳng. Đi để trưởng thành hơn, và đi cũng để tâm hồn trẻ lại nhiều hơn.



Gần 12h trưa, đoàn xuống núi. Đường về dễ dàng hơn rất nhiều nhưng hầu như ai cũng chồn chân bởi độ dốc quá lớn. Phía sau lưng là đỉnh Pha Luông vừa được chinh phục - một thế giới tách biệt đầy độc đáo, hùng vĩ, mang theo sự tươi mát của những cơn gió Lào thổi ngược từ hẻm vực lên. Leo Pha Luông rồi mới thấy con người nhỏ bé quá giữa thiên nhiên đồi núi chập chùng. Trở lại chốn phố hoa đô thị, nhớ nụ cười cô gái bản và Pha Luông xinh đẹp lắm thay.



# Tecomen một chặng đường

*Dự án Tecomen khởi động từ ngày 14/07/2018 và chính thức go live vào ngày 14/1/2019 với sự chiến đấu hăng hái không kể ngày đêm của gần 30 thành viên.*

HẢI NT

Tecomen có tổng phạm vi triển khai là 8 Companycode tại 3 địa điểm Hà Nội, nhà máy sản xuất tại Hưng Yên và chi nhánh Hồ Chí Minh. Các phân hệ triển khai bao gồm FI, CO, MM, SD, PP, 30 báo cáo BI và tích hợp hệ thống SAP với DMS. Những ngày tháng đó thực sự là đầy...khói lửa!



Ngày khởi động dự án, nguồn lực mới chỉ vồn vẹn 12 người có kinh nghiệm lẫn không có kinh nghiệm và chính thức bước vào giai đoạn khảo sát trong vòng 2 tuần. Rồi dần dần công việc nhiều lên, tiến độ gấp gáp hơn, nhìn thấy tình hình công việc quá kinh khủng, QTD và Ban lãnh đạo công ty đã điều động nguồn lực từ các dự án cũng như tuyển thêm về để hỗ trợ đội dự án hoàn thành toàn bộ công việc, nâng tổng số nhân sự của dự án lên 30 người bao gồm nghiệp vụ, ABAP, Basis. Với một timeline rất sát, cường độ làm việc rất quyết liệt, khối lượng công việc khổng lồ, từ phân tích FIT/GAP, xây dựng tài liệu Quy trình nghiệp vụ tương lai, đây được coi là giai đoạn trọng điểm của dự án vì nếu tài liệu này không được thống nhất thì sẽ không thể bước tiếp các công việc tiếp theo. Chúng tôi đã trải qua 3 vòng trình bày cộng vô số lần họp thống nhất giải pháp: ban ngày họp nhận yêu cầu, tối thức khuya tìm kiếm giải pháp và thống nhất giải pháp ngay hôm sau. Cứ vậy với sự nỗ lực hết mình, trái ngọt cũng đã đến khi toàn bộ Tài liệu QTNV được khách hàng chấp nhận và ký nghiệm thu. Chưa kịp vui mừng, cả đội chính thức bước sang giai đoạn căng thẳng nhất trong dự án, khi mà khối lượng tài liệu phải viết quá lớn và phải hoàn thành song song: config hệ thống, tài liệu testcase, Hướng dẫn sử dụng, Bài tập thực hành, bài kiểm tra, Side đào tạo, data conversion round 1... Đã có những lúc vì áp lực tiến độ mà một số thành viên cảm thấy sợ đi làm, tối ngủ vẫn lảng vảng hai chữ “deadline” trong đầu, thậm chí còn mơ ngủ có anh “deadline” đuổi theo mà chạy bỏ hơi tai, toát mồ hôi hột trong cơn mơ!

Vì công việc quá nhiều, có những lúc team căng thẳng đến mất bình tĩnh lúc làm việc nhóm, có bĩatranh cãi nảy lửa và không tìm kiếm được tiếng nói chung. Thực sự giai đoạn đó là thử thách với cả đội dự án: thử thách rèn luyện kiên trì, rèn luyện khả năng chịu áp lực cao, rèn luyện kỹ năng giao tiếp, rèn luyện kỹ năng kiểm soát công việc, rèn luyện kỹ năng viết tài liệu sao cho ít lỗi và ít phải update nhất có thể để giảm tối đa effort vào 1 công việc, dành sức lực còn làm các công việc khác. Đi qua giai đoạn đó, chúng tôi như vừa được trải qua huấn luyện trong môi trường quân đội, rèn luyện bộ đội thực chiến để chiến đấu không biết mệt mỏi.

Áp lực nhất có lẽ là những lần đầu tiên đứng lớp của các bạn mới, chưa bao giờ nói trước đông người mà nay phải đứng trước các anh các chị lớn hơn mình rất nhiều tuổi, hướng dẫn làm sao cho các anh chị dễ hiểu nhất, ngoài ra còn phải cân não với những câu hỏi hóc búa từ phía User, thậm chí có chị User tham gia ở tất cả các mặt trận đào tạo và kiểm thử của tất cả các phân hệ và luôn đưa ra những câu hỏi, tình huống, nghiệp vụ khiến cả đội dự án chóng mặt. Từ đó mà cái tên “chị K siêu nhân” xuất hiện. Chỉ cần chị tham gia buổi họp của nhóm nào là nhóm đó cử nguyên một chiến binh lão luyện để phục vụ chị ấy thỏa mãn. Làm chị ấy thỏa mãn là coi như pass UAT. :D

Có một điểm rất tích cực của dự án là mặc dù gặp rất nhiều khó khăn, thời gian rất gấp nhưng bản thân các anh chị User cũng rất quyết tâm, kế hoạch đã đưa ra là phải thực hiện, không xong không về. Việc ngồi lại thống nhất QTNV hay ở lại kiểm thử tới 8 tối, hay các anh chị dưới nhà máy ngồi kiểm thử tới 10h tối là chuyện rất bình thường. Đây cũng là một trong những dự án mà Ban lãnh đạo phía Tecomen rất chú trọng và yêu cầu toàn thể nhân viên trong tập đoàn phải thực hiện đúng kế hoạch được đề ra mặc dù đó là một thử thách rất lớn.

Đến thời điểm này, dự án đã go live được gần 3 tháng và đang trong giai đoạn hỗ trợ vận hành. Đội dự án Tecomen vẫn đang nỗ lực từng ngày, từng giờ giải quyết vấn đề, hỗ trợ khách hàng và gặt hái thật nhiều trái ngọt trong năm 2019.

# GÓC SỐNG XANH

Văn phòng NGS nhỏ xinh nhưng không thiếu những góc sống xanh đâu nhé. Chúng mình đang tiến đến xây dựng **Văn Phòng Xanh** cơ mà!



## BẮT ĐẦU XÂY DỰNG VĂN PHÒNG XANH TỪ NHỮNG GÌ ĐƠN GIẢN NHẤT

Chúng ta thường dành tới 8 tiếng trở lên trong một văn phòng làm việc, thậm chí còn nhiều hơn cả thời gian ở trong ngôi nhà của mình. Một văn phòng tiện nghi, đẹp, thân thiện, dễ chịu luôn là mơ ước của mọi nhân viên công sở. NGS đang tiến tới xây dựng một mô hình Văn Phòng Xanh (VPX) đáng mơ ước như thế.

## Xanh hóa văn phòng - Tiết kiệm năng lượng

Không có một công thức chung nào về VPX cho tất cả các văn phòng. Mỗi doanh nghiệp, tổ chức sẽ tùy thuộc vào quy mô, điều kiện của mình, mà xây dựng những chiến lược hay kế hoạch VPX phù hợp và hiệu quả. Văn phòng NGS luôn dành những góc nhỏ để cây xanh khoe sức sống, tạo nên sự tươi mát cho không gian và giảm bớt căng thẳng khi làm việc. Chẳng thế mà trên bàn cá nhân nào cũng thấp thoáng một chậu cây, hoa, các góc gác được tận dụng tối đa cho việc trưng bày cây cối. Tuy nhiên, để xây dựng văn phòng xanh còn cần nhiều hơn thế, đó là việc sử dụng tiết kiệm năng lượng, tận dụng tối đa năng lượng từ thiên nhiên. Điều này NGS vẫn đang tích cực tiến tới mỗi ngày.





## Lối sống xanh

Sẽ thật vô nghĩa và không bền vững nếu cơ sở vật chất xanh mà không tạo được cho nhân viên một lối sống xanh: Thay đổi hành vi để giảm chi phí vận hành văn phòng như điện, nước, giấy ..., sống lành mạnh và cải thiện môi trường làm việc. Đây là điều cốt lõi nhất. NGS đang truyền thông tích cực điều này tới mỗi nhân viên.



“

*Quan trọng là chất lượng thời gian ở nơi làm việc và số lượng thời gian ở nhà.*

## Ăn cũng... xanh!

Tức là ăn uống lành mạnh, đảm bảo sức khỏe và tránh bỏ thừa. Để làm được điều này, NGS khuyến khích nhân viên mang cơm tự nấu để ăn trưa, dành hẳn một góc làm pantry văn phòng với đầy đủ dụng cụ hỗ trợ ăn uống. Thế nên không quá ngạc nhiên khi NGS đã tạo nên phong trào mang cơm trưa, chia sẻ món ăn và bí quyết nấu nướng. Vừa ngon, vừa sạch, vừa xanh - tại sao không nhỉ? Ngắm loạt ảnh đầy màu xanh ở văn phòng NGS, bạn thích nhất góc nào? Gửi ngay sáng kiến và góp ý về văn phòng xanh để đại gia đình NGS mình cùng nhau thay đổi tích cực mỗi ngày nhé!



# ngs's got talent

## NGS IT MAN CHÚC MỪNG PHỤ NỮ

*N-am nhân làm công nghệ  
G-õ phím suốt cả ngày  
S-ao quên được hôm nay  
Í-t nhiều thì vẫn nhớ  
T-ay lướt trên phím nhỏ  
M-ột đoạn code hiện ra  
E-m dev những đóa hoa  
N-ở hương thơm ngào ngạt  
C-húc chị em ta đạt  
M-ong ước của riêng mình  
P-hía sâu thăm lặng thinh  
N-ở hoa và kết trái.*

*Diepdv-NGS I.T*

## NGÃU HỨNG

BY BAO ANH - NGS I.T

*Ly cafe đen nóng  
Bên lá me vàng rơi  
Lá me rơi ngay cốc  
Cafe gì nữa trời!*

*Nhân một ngày ngồi đợi khách hàng...*



# ĂN VẶT HẾT HÀ NỘI ĐƯỢC KHÔNG?

Ở NGS, anh em Sài Gòn đi công tác ngoài Hà Nội như... đi chợ, tiếp khách như cơm bữa và địa điểm làm việc thì biến thiên như đồ thị thời tiết tháng giao mùa. Câu hỏi nhận được nhiều nhất vẫn là: Hà Nội có món gì vừa ngon vừa lạ để đổi gió, đãi bạn bè, để vi vu chơi bời cuối tuần không nhỉ? Thì đây, list tạm vài món ăn vặt ngon-bổ-rẻ cho anh em thèm con mắt trước và phân chia thời gian check từ từ. Mấy món này "thổ địa" Hà Nội cũng chưa chắc tinh tường đâu nhé!



## Bánh đúc nóng

Món này cứ ra Lê Ngọc Hân là chuẩn. Quán nằm trong ngõ 8B ngay đầu phố, đã 30 năm trong nghề và luôn chật kín khách ăn. 15k/bát - quá rẻ cho một cuộc tình. Bánh rất dẻo, mịn vị bột bánh, thơm hương rau mùi, nước mắm ngon, ngọt thanh vị của nước xương, thịt băm, thêm vị giòn của mộc nhĩ và một chút mềm, bùi thanh nhả của đậu phụ. Ăn một bát là đủ no hết buổi.

< See Menu



## Bún ốc cổ truyền

Những người mê bún ốc, nhưng đặc biệt là loại bún ốc cổ truyền với nước dùng chua dịu, thanh thanh vị dấm bỗng, nhất định phải thử bún ốc cô Huệ - 26 Đặng Dung. Nước dùng ở đây có sẵn vị chua, cay nên húp một thìa nước dùng nóng hổi, ta sẽ cảm nhận rõ được vị thanh của nước, vị tê tê của ớt, vị chua, thơm của dấm bỗng, chút đậm đà của mắm tôm. Giá chỉ 25-40k/bát.

## Lòng rán Nhất Quán

Tọa lạc số 23 Nguyễn Siêu, đây là một địa chỉ rất nổi tiếng mà người mê lòng rán không ai không biết. Thậm chí người ta còn nói rằng chưa đến lòng rán Nhất Quán là chưa biết đến lòng rán chuẩn vị. Lòng rán ăn kèm với các loại rau thơm, bún và chấm mắm tôm. Lòng xào, nộm lòng ở đây cũng ngon lắm nhé!

Top Picks >



## Ốc Chị Lệ

Quán ốc Chị Lệ [Cửa Bắc, Hà Nội] luôn đông nườm nượp bất chấp đông hay hè. Ở đây có loại nước sốt xào ngao rất ngon. Loại sốt này ăn với bánh mì nóng giòn rất hợp và ngon miệng. Cứ thử lướt Instagram rồi chọn phần địa điểm ở Ốc Chị Lệ mà xem, thực sự không đếm xuể số ảnh đã được dân tình check-in ở đây nữa. Tấm hình nào cũng đầy ắp những ốc, ngao, khoai, nem, bánh mỳ chuột... chứng tỏ dân tình cứ tới đây là sẽ cố ăn bằng hết các món đi kèm. Có như vậy mới có một bữa ốc hết sảy được!

*Tạm thời giới thiệu chừng này thôi, cho anh em thu xếp thời gian và con người đi chinh chiến đã. Số tạp chí sau hứa hẹn sẽ lên sóng nhiều nhiều món độc-lạ hơn nữa ở cả đất Hà Nội, Sài Thành, Thanh Hóa, Cà Mau,... Nhà NGS tha hồ xung phong đi on-site để nếm hết món ngon đặc sản nhé!*



# mỗi quý một cuốn sách



BY MEOYEU

"**Căn bản mà nói nếu không cẩn thận, mọi thứ đều có thể gây ra hạnh phúc**". Cuốn sách nhỏ xíu, xinh xắn này chắc chắn sẽ gây hạnh phúc cho bạn. Không mất quá nhiều thời gian để đọc hết, vừa đọc vừa cười, cứ cười đã còn chuyện khác tính sau.



Đời Về Cơ Bản Là Buồn Cười cũng như nhân vật Lê Bích bụng phệ là sản phẩm tinh thần của một nhóm bạn trẻ giàu tâm huyết hiện đang sinh sống tại Hà Nội. Đây có nguy cơ trở thành cuốn sách có nội dung bựa và tào lao theo một cách không giống ai nhất mà bạn từng đọc.

Ngay từ cái bìa sách, bạn cũng có thể cảm thấy được độ lầy của nó. Rõ ràng tên đầy đủ của nó là "Đời về cơ bản là buồn cười" nhưng chữ "cười" lại bị che đi bởi chính cái bìa. Thêm vào đó, hình ảnh một siêu nhân không mặc sịp cùng với con số 16+ bên cạnh cũng tiết lộ phần nào sự "người lớn" của cuốn truyện.

Những chủ đề rất đời thường được các tác giả khắc họa dưới góc nhìn của Lê Bích – một nhân vật có vẻ như là cái đích gì cũng biết, đã thế lại còn đẹp trai, thông minh và không có vấn đề về sinh lý. Hình tượng nhân vật này có thể làm cho những kẻ nghiêm túc nhất phải bật cười, chỉ đơn giản là vì nhìn nó ngộ nghĩnh và còn có vẻ ngu ngu một cách khó tả.

Đời về cơ bản là buồn cười gồm 11 chương, mỗi chương gồm nhiều mẩu truyện nhỏ, hài hước và không kém phần thâm nho được gói gọn trong một trang sách. Chính thế nên cuốn sách có thể tăng khả năng nói chuyện của bạn, giúp bạn trở nên hài hước, sắc sảo và nhiều "muối" hơn.



Đời về cơ bản là buồn cười có thể là món gia vị đầy niềm vui giữa những quyển sách self help, fiction, tiểu thuyết, hồi ký... Chỉ tầm 1-2 tiếng, bạn có thể cười ngặt nghẽo hoặc có thể cau mày suy ngẫm về những câu nói nửa đùa mà 1,5 thật của tác giả.



# 07 ĐÚC KẾT CỦA TỶ PHÚ LÝ GIA THÀNH

BY: BẢO ANH - NGS I.T

**Lý Gia Thành** là một tỷ phú, nhà đầu tư, nhà tư bản công nghiệp, nhà từ thiện người Hồng Kông. Năm 2018, Lý Gia Thành là người giàu thứ 23 trên thế giới với tài sản ròng ước tính lên đến 37.7 tỷ USD. Sau đây là những đúc kết của ông và chúng ta cùng suy ngẫm:

## TỶ PHÚ LÝ GIA THÀNH NÓI

- 1) Bỏ ra mà muốn thu về ngay  
=> TƯ DUY CỦA NGƯỜI ĐI **LÀM THÊM**
- 2) Kỳ vọng nhận thù lao theo tháng  
=> TƯ DUY CỦA NGƯỜI ĐI **LÀM CÔNG**
- 3) Kiên trì đến cuối năm hưởng thu nhập  
=> TƯ DUY CỦA **GIÁM ĐỐC DOANH NGHIỆP**
- 4) Kiên trì chờ đợi từ 3 đến 5 năm  
=> TƯ DUY CỦA **NHÀ ĐẦU TƯ**
- 5) Dùng tầm nhìn cả đời nỗ lực để thành công  
=> TƯ DUY CỦA **CHỦ DOANH NGHIỆP**
- 6) Trên đời này nhiều người dùng tư duy của **LÀM THUÊ, LÀM CÔNG** nhưng lại mong có kết quả của chủ doanh nghiệp là **KHÔNG HỢP LÝ**
- 7) Trên con đường thành công, **LỰA CHỌN** quan trọng hơn nỗ lực, **TẦM NHÌN** sẽ dẫn đến kết quả, **KIÊN TRÌ** quyết định tất cả

# GÓC CƯỜI



## KHÔNG NÓI DỐI SẾP

Sếp gần giọng nói với nhân viên:

- Hôm qua, anh xin nghỉ làm để đi gặp bác sĩ, thế mà sau đó tôi thấy anh ở sân vận động. Sao anh lại nói dối?

Anh nhân viên nhanh miệng bào chữa:

- Tôi không nói dối đâu, thưa sếp. Bác Sĩ của tôi chơi ở cánh trái trong trận đó.

Sếp: !!!!!?

**ĐÔI KHI THÌ... MUỐN PHÁT RỒ PHÁT ĐẠI LÊN ĐƯỢC ẤY.**



Giá mà ở giữa ngày  
30/4 và 1/5  
**là ngày 31/4**  
thì được nghỉ thêm 1 ngày rồi



shock

Lương xa nhớ, anh có khỏe không?  
Lương lâu lắm, không ghé thăm em...



Gửi Lương xa nhớ...

## CHỨC CAO

Hai người bạn thân lâu ngày mới gặp nhau. Sau một hồi hàn huyên ôn lại chuyện xưa, họ chuyển sang đề tài công việc. Một người hỏi.

- Này, cậu nhận công việc mới thế nào?

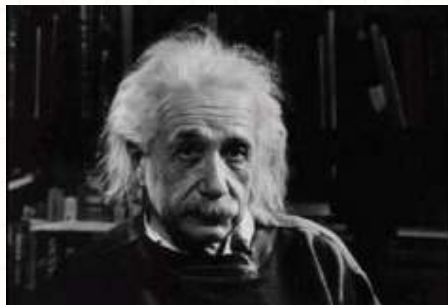
- Cũng bình thường thôi, nhưng 70 người làm việc dưới chân tớ.

- Chúc mừng cậu! Cậu được lên chức rồi à? Quản đốc hay phó quản đốc thế?

- Đâu có! Vẫn chân trắng thôi, nhưng hiện giờ tớ làm việc trên tầng 3.

# NHỮNG SỰ THẬT THÙ VỊ VỀ LỊCH SỬ CÒN THỂ BẠN CHƯA BIẾT

Hitler từng được đề cử giải Nobel Hòa Bình? Đây chỉ là một trong rất nhiều sự thật thú vị về các nhân vật lịch sử nổi tiếng không phải ai cũng biết.



## ALBERT EINSTEIN

Albert Einstein kết hôn với người em họ của mình. Ông đã từng bị chặn lại rất nhiều lần bởi fans khi đang đi ở trên đường, đến mức mỗi lần gặp họ, ông thường nói "Xin lỗi! Tôi luôn bị nhầm là giáo sư Einstein."



## ADOLF HITLER

Trùm phát xít Hitler là người đầu tiên thực hiện chiến dịch cấm hút thuốc lá ở nơi công cộng trong lịch sử hiện đại.



## ELVIS PRESLEY

Elvis Presley bị táo bón rất nặng và chết khi đang đi "nặng" do bệnh phình đại tràng



## BINH SĨ ANH NĂM 1415

Trong trận chiến Agincourt, các cung thủ Anh đều không mặc quần vì rất nhiều binh sĩ đã mắc bệnh lỵ, gây tiêu chảy. Đây cũng từng được xem là nguyên nhân khiến binh sĩ Anh chiến thắng Pháp vì bên địch đã bị phân tâm liên tục.



## FELIX FAURE

Cựu tổng thống Felix Faure giữ nhiệm kỳ từ 1895 đến 1899 với nhiều thành tựu ngoại giao. Tuy nhiên, chúng không hề giúp Felix Faure nổi tiếng như cái cách mà ông qua đời: Chết vì lên cơn đau tim khi quá sung sướng mây mưa với tình nhân.

# CHUYỆN PHIẾM ĐẦU NĂM



## HÀN QUỐC, NHẬT BẢN CÒN LÂU MỚI BẰNG... VIỆT NAM!

Nhân dịp chuyện như đùa "kê biến thái" sàm sỡ nữ sinh trong thang máy bị phạt... 200 ngàn đồng gây xôn xao dư luận, nhìn sang Hàn Quốc nghệ sĩ mang "nghỉ án" mại dâm, dù được minh oan cũng đi tong sự nghiệp, ngẫm ra mới thấy Việt Nam quả là đất đáng sống với đầy... lối thoát. Năm kia sau vụ Fomorsa xả bần, qua vài tháng nước biển Miền Trung tự làm sạch rất tốt, đấy là thông báo của Bộ Trưởng Trần Hồng Hà. Liên hệ với Nhật Bản, cũng vụ việc tương tự, phải mất vài chục năm môi trường biển mới phục hồi được. Nghĩ mãi, cuối cùng mới ngộ ra rằng, ở ta sự việc chỉ ở mức độ "sự cố", còn ở bên Nhật, nó là "thảm họa".

Thế giới cứ khâm phục Nhật Bản nhiều chuyện. Tuy "thảm họa" nghiêm trọng hơn "sự cố" nhiều lần, nhưng dù thế nào thì riêng chuyện này nước Nhật kém quá.

Mà không chỉ có kém chuyện này đâu.

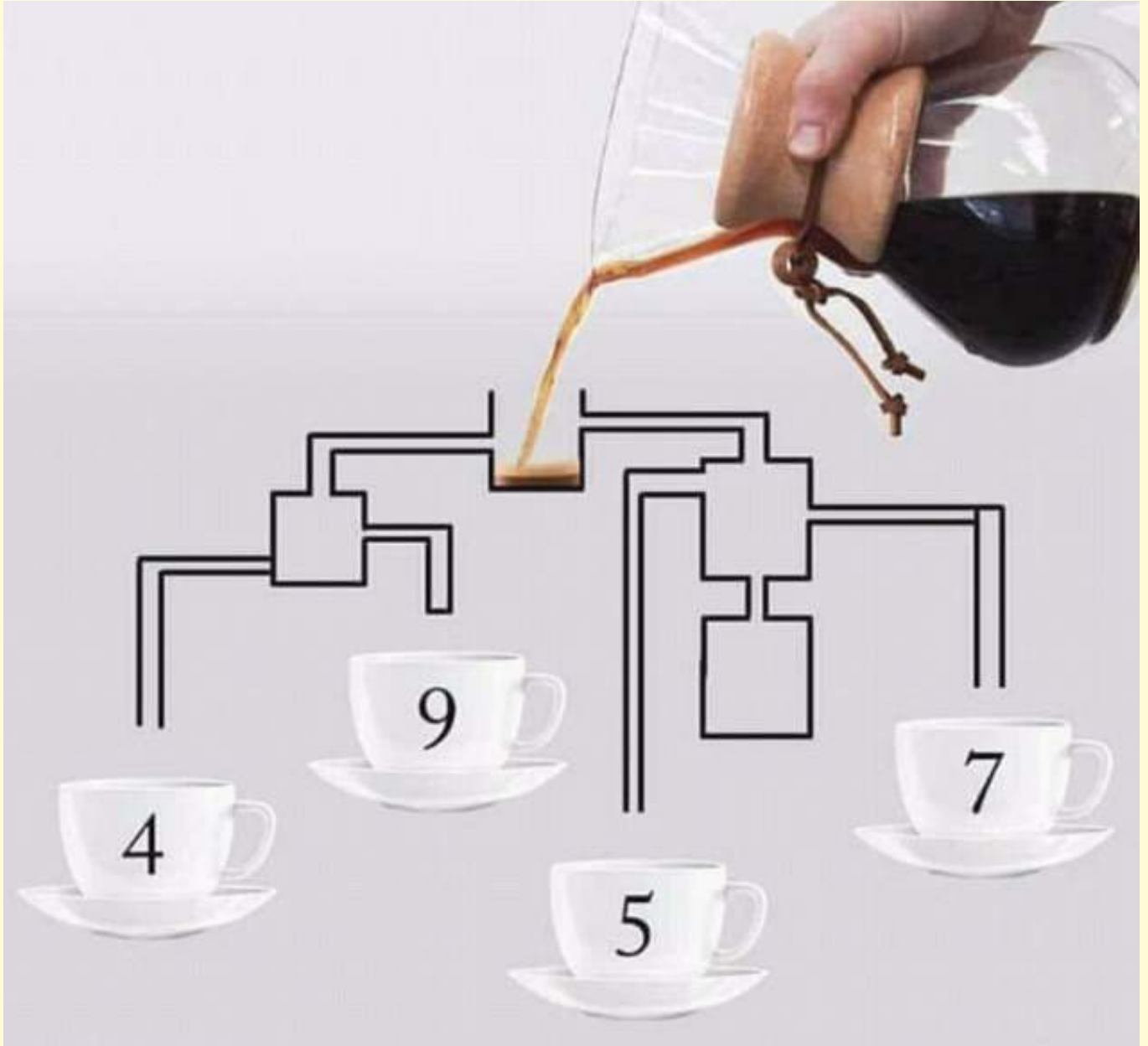
Cách đây nhiều năm, mình có sang Nhật và Hàn công tác vài tuần. Khi trở về cơ quan, lính tráng hỏi mình bên ấy có gì hay ho. Tất nhiên là mình kể những chuyện người ta giới giang, ví dụ như giao thông đường sắt, tàu điện ngầm, đường bộ trên xa lộ và trong đô thị v.v...Bọn chúng lại hỏi rằng thế có cái gì họ kém mình. Nghĩ mãi, mới bảo bọn chúng rằng có một sự kém cỏi của người Nhật người Hàn. Đi trong đô thị hầu như không thấy dây điện, dây điện thoại và các loại dây rợ khác giăng như mắc cửi trên đầu. Dân đi ngoài đường thì chúm mũi vào cái điện thoại di động, nhiều người còn có hai ba cái giắt ở mấy cái túi khác nhau. Ấy là tại vì công nghệ kéo mắc đường dây ở Nhật với Hàn kém quá, không bằng ở ta, thành ra dân 2 nước này đành phải dùng nhiều điện thoại di động.

Hồi đó, chẳng có thì giờ tìm hiểu xem khi đăng ký điện thoại di động, người Nhật và Hàn có phải chụp ảnh nộp cho nhà mạng không. Nếu chính phủ nước họ quy định giống chính phủ nước mình thì thôi, còn nếu chưa tức là 2 nước này không chỉ kém về công nghệ mắc đường đường dây mà còn tụt hậu cả về quản lý xã hội nữa. Cần phải sang ngay Việt Nam để học tập và làm theo các nhà mạng Việt Nam.

Nhật Bản, Hàn Quốc á, còn lâu mới bằng Việt Nam!

# ĐỐ VUI CÓ THƯỞNG

TÁCH CÀ PHÊ NÀO ĐẦY TRƯỚC?



Trên trang Twitter cá nhân @Purp, một bài toán đố tài khoản này chia sẻ đã gây nên nhiều khó khăn cho người giải mà cứ tới gần như 99% người tham gia giải đố đều có đáp án sai.

Nội dung câu đố rất đơn giản: **Hãy xác định xem tách cà phê nào sẽ đầy trước?**

**03** phần quà giá trị dành cho 03 người gửi câu trả lời sớm nhất về địa chỉ email: [prengs.com.vn](mailto:prengs.com.vn)

# HELLO SPRING!



## NGS MAGAZINE

Trưởng ban: Nguyễn Thục Linh

Chịu trách nhiệm Nội dung và Thiết kế: Thủy Phạm

NGƯỜI NGS. SỐ 11 | MARCH 2019